

晶亿金融服务

金融
服务



晶亿金融概述

阳光送财富 · 晶亿圆梦想



■火 热 上 线

2016年7月 晶亿科技新能源，已与中国民生银行、宜人贷、你我贷等多家金融机构达成合作，将在全国范围内开展家庭光伏金融分期服务，成为河北首家推出家庭光伏金融解决方案的光伏企业

阳光送财富 · 晶亿圆梦梦想



导 言

目前，一套分布式家庭光伏发电投资约3-5万元，考虑到不少家庭用户在安装家庭光伏电站时可能面临资金缺口，为了顺应市场需求，晶亿推出了“分期宝”家庭光伏融资方案，该方案结合河北当地政策，最低可20%首付，解决了客户缺资金的问题。



1 光伏电站买就送，10年利润分成

2 首付50%，5年租赁期，纯信用贷款

3 首付40%，6年租赁期（需汽车手续质押）

4 首付30%，7年租赁期（需汽车手续质押）

5 首付20%，8年租赁期（需汽车手续质押）

● 首付50%，5年租赁期，纯信用

晶亿电站分期是把厂家收益和设备运用收益相联系的一种租赁形式。租赁电站定价为9元/W,承租人向晶亿科技缴纳一定的基本金后，其余的租金以承租人电站营业收入（包括售电电费及电费补贴）支付租金。晶亿科技实际参予租赁电站经营活动。承租人每年可无偿使用由晶亿电站提供的光伏发电设备产生的电力1000度（折合年利率1.75%），承租人使用超过1000度电力后（仅限于由光伏发电设备产生），超出部分按0.4元/度由承租人向晶亿科技支付电费（该数量以电力部门统计数据为准）银行收取5年补贴及电费。5年合同期过后电站过户。经本公司审核后 预交50%后 7天内放款并安装完毕

质保：电池板十年，逆变器十年

举例说明

- 首付50%，5年租赁期，纯信用

6000瓦 售价54000 客户首付27000 每年免费用电1000度（或500元现金）

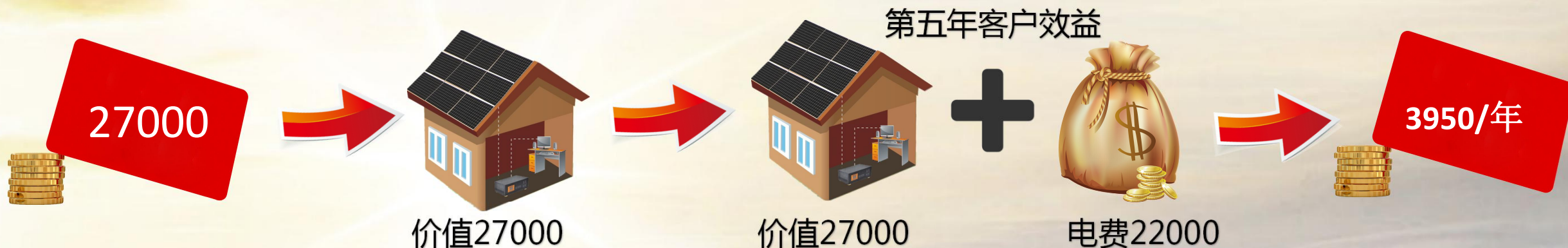
第5年底收获一套6KW电站 价值54000元 首付27000效益27000

前5年总效益： $27000 + 2500 = 29500$ 元

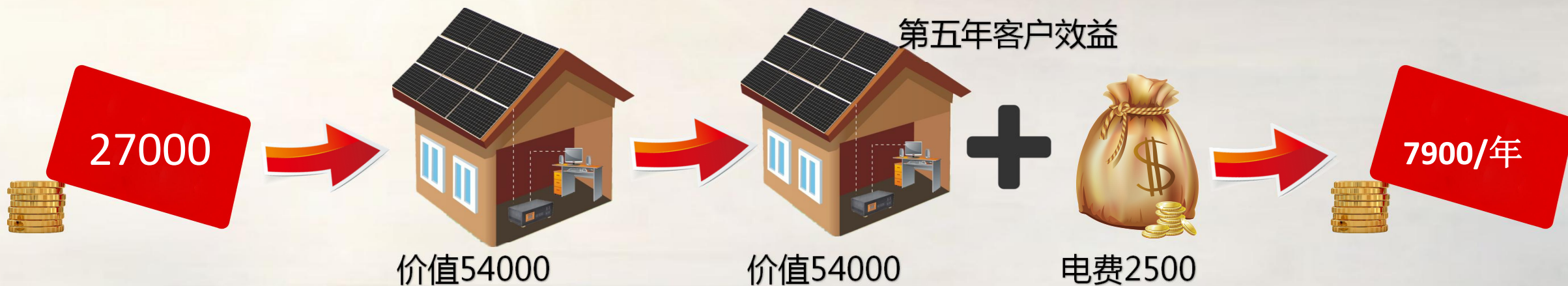
前8年总效益： $27000 + 2500 + 23700 = 53200$ 元

举例说明

- 客户投资2.7万元，可全款投资3kw电站



- 客户投资2.7万元，可分期投资6kw电站



● 首付20-40% 具体操作流程

- 1.二代身份证，非本地户籍需同时提供居住证（须在有效期内）
- 2.借款人本人的银行借记卡，二周内的个人征信报告
- 3.机动车登记证（本地车管所核发的正式机动车登记证）
- 4.机动车行驶证（本地车管所核发的正式机动车行驶证）完税证
- 5.车辆商业保险全险保单（须在有效期内）交强险保单
- 6.购车发票，车辆照片
- 7.工薪族打卡工资2500元/月，个体户3万元/月，企业5万元/月
- 8.对公或对私银行流水（3个月）或产调（看其一）

唐山晶亿科技

—家庭光伏领导者—

买1送1

限量发售 100 套

家庭光伏电站全新理念

买 3 kW 装 6 kW

你装多少就赠多少 就是任性!



WWW.JYSOLAR.CN

免费热线:

400-094-5517
15033333312

本活动限八月1—30日进行, 限河北省内客户参加
本活动限量发售100套, 最终解释权归晶亿科技所有!

● 光伏电站买就送，利润分成

光伏电站“买就送”属于晶亿科技短期促销活动
客户出资建设电站，晶亿科技附赠一套同等功率的光伏电站
晶亿与客户共同收取电站效益，按照年限分配电站效益

2/8 晶亿收7年收益80%

3/7 晶亿收8年收益70%

4/6 晶亿收9年收益60%

5/5 晶亿收10年收益50%（买多少送多少 客户效益不变）

质保：电池板十年，逆变器十年

举例说明

● 买就送，效益分成

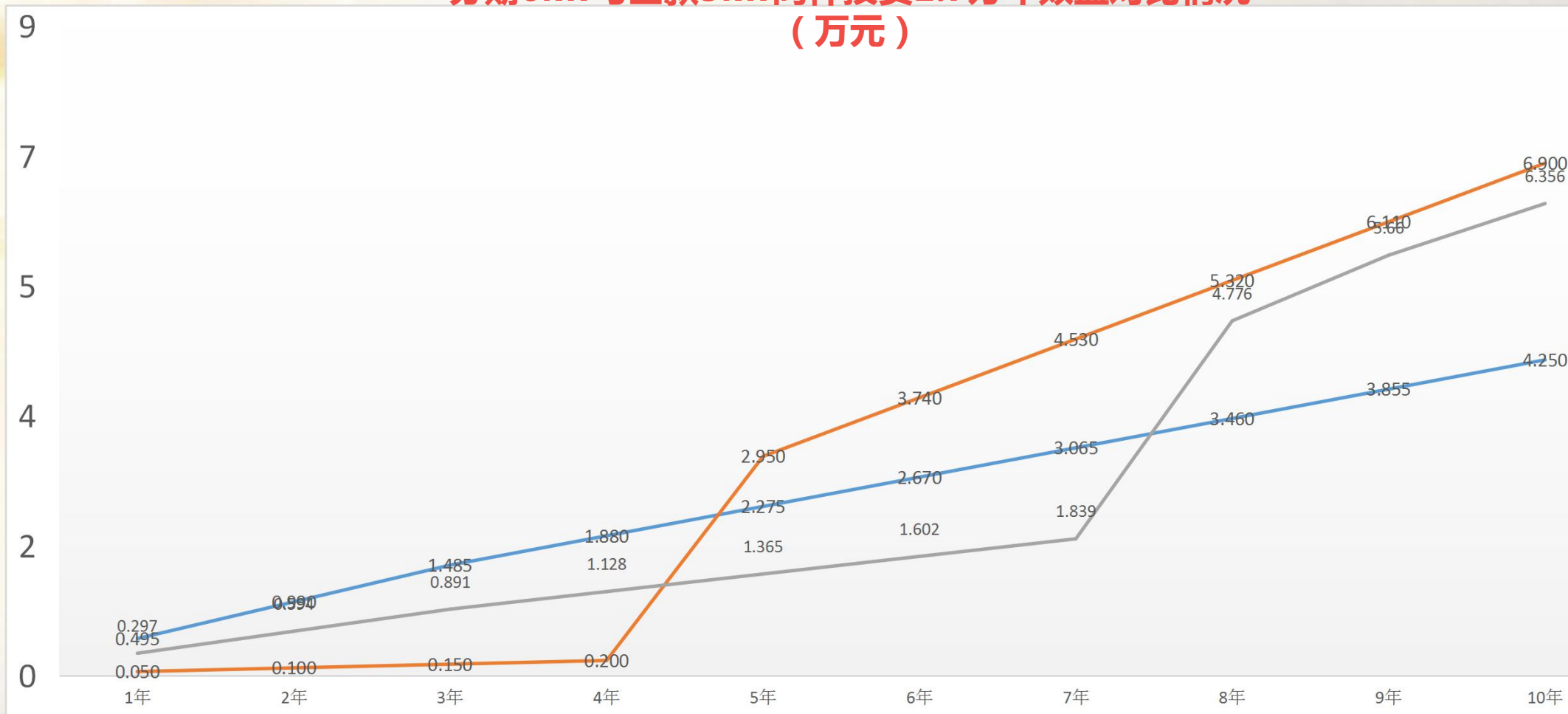
客户购买3000瓦 售价27000 晶亿实际安装6000w 赠送3000w
晶亿科技收3000w10年的卖电收益及补贴

前3年客户可获得电站收益22000元(全部余电上网).
4-10年获得3950元/年

第10年底收获一套3KW电站价值54000
前11年开始年效益： $(0.42+0.37) * 10000 = 7900$ 元/年

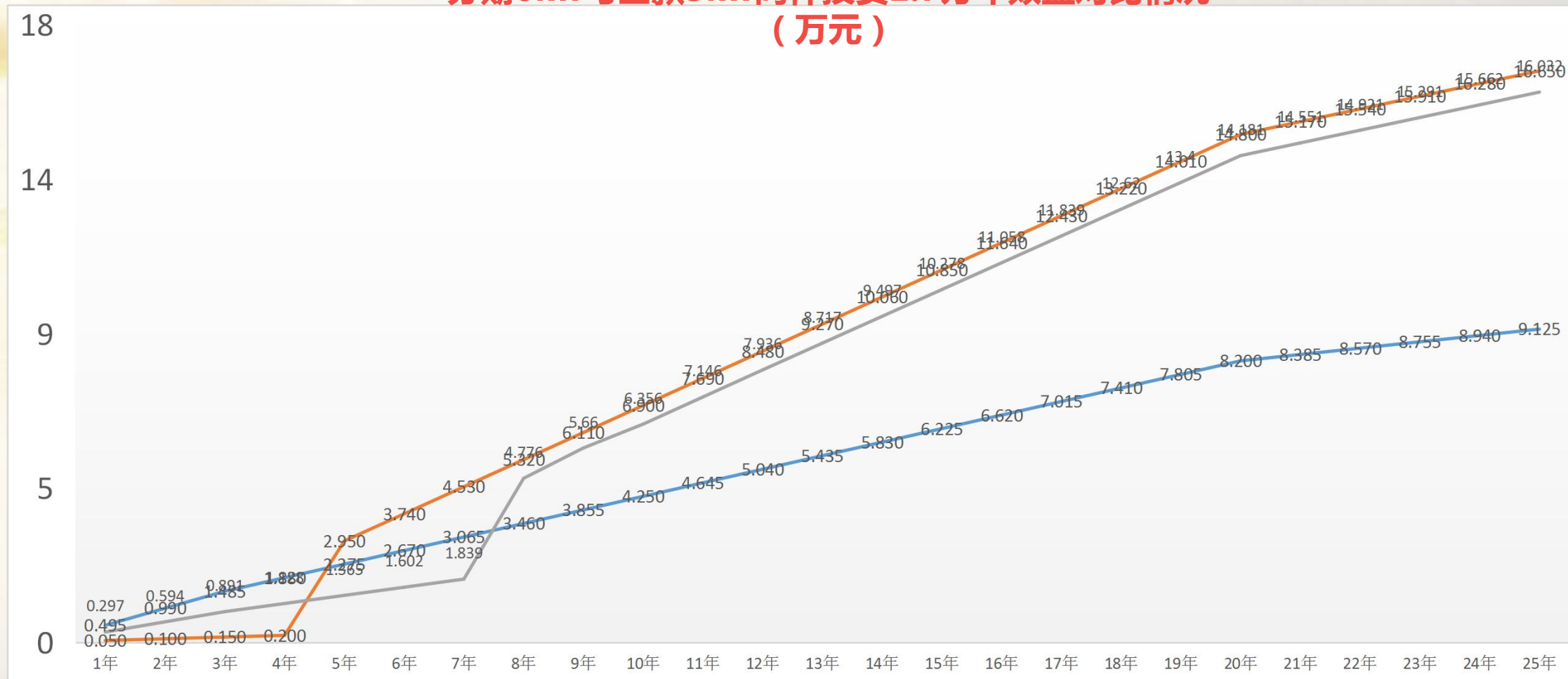
同投资额对比

分期6kw与全款3kw同样投资2.7万年效益对比情况
(万元)



同投资额对比

分期6kw与全款3kw同样投资2.7万年效益对比情况
(万元)



同功率对比

同样建设6KW光伏电站25年效益对比

	首付 万	3 年 效益	5 年 效益	7 年 效益	8 年 效益	9 年 效益	20年效益	收益率	20年化收率
全款	5.1	2.97	4.55	6.13	6.92	7.71	16.4	221%	11%
首付50%	2.7	X	5.7	7.28	8.07	8.86	17.55	550%	27.5%
首付40%	2.16	X	X	7.33	8.12	8.91	17.6	714%	35.7%
首付30%	1.62	X	X	X	8.17	8.96	17.65	989%	49.5%
首付20%	1.08	X	X	X	X	9.01	17.7	1538%	76.9%

转化思想 打破惯性思维

1.花明天的钱圆今天的梦

电站分期，也就是向银行借钱，不必马上花费很多钱就可以建设属于自己的发电站，所以分期付款的第一个优点就是钱少也能装电站。

2.把有限的资金用于多项投资

从投资角度说，省下来的资金，然后再投资，这样资金使用灵活，保证资金充裕

3.银行替你把关

办借款是向银行借钱，所以电站质量的优劣银行自然关心，银行除了审查你本身外，还会审查电站生产商，为你把关，自然保险性高。

4.银行出资二分之一，实现了利益共享,风险共担。

5.区别于买车，等同于买房！！